



Fondazione
Compagnia
di San Paolo

Rosanna Ventrella

CURRICULUM VITAE



Rosanna Ventrella

Esperienza professionale

2007 - OGGI

Imprenditrice

SYS-TEK S.r.l. - Torino

Amministratore unico di SYS-TEK S.r.l., società di consulenza informatica di Torino.

2007

Dottore Commercialista

- Attività di gestione di paghe e contributi per alcune aziende clienti.
- Attività di Consulente Tecnico di Parte per cause in ambito lavoro presso il Tribunale di Torino.
- Collaborazione con studi legali per pratiche inerenti INPS, INAIL, Agenzia Entrate, Equitalia.

2005 - 2006

Direttore Commerciale

System Evolution S.r.l. - Torino

- Attività commerciale dedicata sia allo sviluppo dei clienti assegnati sia alla acquisizione di nuovi clienti relativi al mercato nord-ovest, per i settori: Finance (Banche e Assicurazioni), Pubblica Amministrazione, Industria, Energia e Servizi, per la ricerca di progetti di consulenza in ambito applicazioni software (gestionali in ambito tradizionale, ERP SAP).
- Acquisizione di progetti inerenti problematiche specifiche come: implementazione di sistemi di tesoreria, introduzione degli standard IAS, Basilea II.

2000 - 2004

Business Development Manager Senior

Gruppo Altran - Torino

- Gestione di un centro di profitto – Business Unit composta da circa 80 persone – attraverso le funzioni di recruitment, ricerca ed acquisizione progetti, negoziazione di accordi quadro con grandi clienti.



- Realizzazione di progetti di marketing finalizzati al consolidamento dell'immagine aziendale, alla fidelizzazione dei clienti e organizzazione di eventi.
- Partecipazione al processo di certificazione (Vision 2000) dell'azienda.

1999

Responsabile di filiale

LT Lavoro Temporaneo S.p.A. – Bari / Temporary S.p.A. Torino

- Sviluppo commerciale della filiale, gestione collaboratori e risorse dedicate alla selezione e ricerca di figure professionali di tipo impiegatizio per i clienti direzionali. Attività di marketing e promozione del marchio.
- Organizzazione e gestione eventi formativi per i dipendenti della filiale e i lavoratori interinali.
- Start-up della filiale di Torino: attività di marketing, comunicazione e redazione business plan per pianificazione costi e ricavi.

1997 - 1998

Marketing Consultant

Telemaco – Bari / Cemit Direct Media S.p.A. (Gruppo Mondadori)

- Creazione di una start-up finalizzata alla acquisizione e realizzazione di progetti, in tutto il sud Italia di implementazione di strutture commerciali (telemarketing e agenti).
- Acquisizione di progetti di Direct Marketing.
- Selezione e formazione delle strutture di vendita; analisi del prodotto/servizio, studi e ricerche di mercato.
- Acquisizione di grossi clienti e coordinamento dei relativi progetti.

1992 - 1997

Responsabile Marketing Operativo

Eastern Europe S.p.A. – Bari (Direzione commerciale della Business Agency S.p.A. di Milano)

- Selezione, assunzione e formazione del gruppo di teleoperatrici. Organizzazione e coordinamento della prevendita di servizi di consulenza direzionale. Operazioni di Direct Marketing.
- Gestione Budget, pianificazione attività delle risorse addette al telemarketing; reportistica e analisi dati di business per conto del Direttore Commerciale.
- Creazione e gestione del Database Marketing su sistemi Macintosh e Db 4Th Dimension. Gestione dati acquistati dal Cerved.
- Marketing Consultant per clientela acquisita: impianti di marketing telefonico e operativo (mailing, vendita per corrispondenza, ecc.), per aziende italiane.
- Implementazione del processo di certificazione ISO 9001, realizzazione manuali relativi al dipartimento marketing e alla segreteria di direzione. Gestione iter e procedure di qualità. Realizzazione di analisi organizzative e ottimizzazione processi.



Formazione

- 2019 **Il romanzo musicale**
Scuola Holden
-
- 2019 **Blockchain, applicazioni per il business e aspetti giuridici**
-
- 2018 **Artificial Intelligence: Implications for Business Strategy**
MIT Management Sloan School
-
- 2018 **Corso di formazione per sostenere la certificazione CISA (Certified Information Systems Auditor)**
AIEA – Associazione Italiana Information Systems Auditors
-
- 2006 - 2007 **Esame di Stato per abilitazione alla professione di Dottore Commercialista e Iscrizione all'Albo dei Dottori Commercialisti di Torino**
dal 2010 passaggio alla sezione speciale
-
- 1999 **Laurea in Economia e Commercio**
Facoltà di Economia e Commercio di Bari
Votazione finale 94/110. Tesi di laurea sperimentale riguardante un progetto di marketing operativo presso la Eastern Europe S.p.a. di Bari.
-
- 1987 **Maturità scientifica**
Liceo Scientifico S. Simone di Conversano (Ba)
Votazione finale 58/60



Altre esperienze professionali

IMPRENDITRICE

- Consulente organizzativo e direzionale per conto di aziende italiane che operano su settori diversi; Studi di fattibilità per iniziative imprenditoriali e realizzazione di start up.
- 2008: scissione di ramo di azienda e creazione di una newco (Milano) nel settore della tecnologia in ambito IT;
- 2011: start up di una società di import export di marmi e prodotti brasiliani e cinesi. Studio di fattibilità e accompagnamento della compagine societaria fino al primo anno di attività;
- 2012: Assistenza, supporto e monitoraggio per la creazione di una ONLUS in ambito sportivo e con risvolti sociali di particolare importanza (www.dragonette.org);
- 2013: Creazione di una nuova società per la gestione di eventi e l'immagine digitale di aziende e professionisti.
- 2014/2015: coordinamento e promozione del 1° Pink Festival Dragon Boat Turin 2015 (www.turindragonboat.org). Fundraiser per la manifestazione a carattere internazionale, redazione del piano di lavoro e organizzazione del team di lavoro (portale, patrocini, autorizzazioni, ufficio stampa, ecc.).

INCARICHI

- 2007 – 2016: Amministratore di Groundzero S.r.l.
- Dal 2007 Amministratore Unico di SYS-TEK S.r.l. (www.sys-tek.it)
- 2010 – 2018 Componente del CdA di SYS-BAN S.r.l. (www.sys-ban.it)
- Dal 2013 Amministratore e fondatrice di Eurisitco S.r.l. (www.euristico.it)
- Dal 2014 socia AIDDA Delegazione Piemonte
- Dal 2017 CNA Impresa Donna: Presidente Regionale e Vice Presidente Nazionale
- 2019 componente della Consulta femminile regionale del Piemonte per CNA Piemonte

PROGETTI SOCIALI

- Dal 2012: con Dragonette Torino Onlus, attività di volontariato per supporto alle donne operate di cancro al seno e di divulgazione presso enti e società; raccolta fondi e patrocini per l'evento del 20 giugno 2020 (attualmente rinviato a data da destinarsi)
- 27 – 29 settembre 2019, Matera: partecipazione alla Race for the Cure organizzata da SUSAN G. KOMEN ITALIA e donazione di una delle opere al nuovo reparto di Terapie Integrate in Oncologia presso l'ospedale Policlinico Universitario A. Gemelli IRCCS di Roma.
- 2020: donazione di un'opera alla stilista Luisa Del Vecchio di Grottaminarda (AV) per l'organizzazione di un evento legato alla moda maschile presso le carceri.
- 2020: in qualità di consigliere di Italian Ladies Golf Association, partecipazione e divulgazione per l'iniziativa virtuale della "Andrà tutto bene Golf Cup" del circolo L'Albenza, per la raccolta fondi per l'ospedale Papa Giovanni XXIII di Bergamo.
- Attualmente, attività di volontariato per la "solidarietà digitale": supporto e formazione per insegnanti, professionisti ed associazioni in difficoltà circa l'utilizzo di strumenti informatici; formazione on-line per strumenti come Zoom, Cisco Webex, ecc.

ATTIVITÀ PER IL TERRITORIO SVOLTE NEGLI ANNI

- Raccolta di computer, server e stampanti, rimessaggio e fornitura al Sermig di Cumiana ed alcuni istituti scolastici di Pinerolo
- Interventi formativi per disoccupati sul mettersi in proprio e adempimenti burocratici



- Sperimentazione del 4.0 sulle piccole attività, redazione della fattibilità e monitoraggio (progetto pizzeria 4.0)
- 2013 – 2015: attività di raccolta e documentazione per il blog creato ad hoc per il “Comitato 6 da salvare”, nell’ambito della riforma della geografia giudiziaria e relativa al caso del Tribunale di Pinerolo.

Competenze personali

LINGUA MADRE	Italiano		
ALTRE LINGUE	COMPRESIONE Ascolto / Lettura	PARLATO Interazione / Produzione orale	SCRITTO
INGLESE	B2 / B2	B1 / B2	B2
	Corso di Business English presso la Pitman School – Londra 1992		
FRANCESE	A1 / A1	A1 / A1	A1

Livelli: A1/A2: Utente base - B1/B2: Utente intermedio - C1/C2: Utente avanzato

SISTEMI OPERATIVI
LINGUAGGI
DI PROGRAMMAZIONE
SOFTWARE

- Ottima conoscenza degli strumenti di Office Automation.
- Macro-conoscenza dei sistemi e delle architetture informatiche nonché dei linguaggi di programmazione, del software, dei gestionali e delle logiche di sicurezza.
- Buona conoscenza di strumenti di CRM e personalizzazione di portali basati su WordPress.

Pubblicazioni (non accademiche)

1. L'impresa positiva. Buone pratiche aziendali di resilienza al tempo del Coronavirus, Mezzopieno, 2020
2. Momenti di Vita – Cultura Duemila Editrice – Collana Poeti italiani contemporanei, 1989



Dati personali

Acconsento al trattamento dei dati personali contenuti nel presente Curriculum Vitae ai sensi del GDPR 2016/679 ed alla diffusione dello stesso mediante il sito ed i canali social della Compagnia di San Paolo per le ragioni di trasparenza connesse alla carica.

Torino, 17/06/2020
Rosanna Ventrella